

לכבוד :
דדי אזולאי
אופרטיב

דדי היקר ,

ברצוני להודות לך על תהליך מדהים שעברתי בזכותך .
עברו שמונה חודשים מאז פגישתנו הראשונה וכיום בסיום התהליך אני אדם , מנהל וסוכן
ביטוח טוב יותר .
במסגרת המפגשים קיבלתי כלים לניהול המשרד , העובדים , הסוכנים וניהול עצמי
ההתייעלות הביא לתוצאות וכיום אני נמצא בגידול של 70% במכירות כלליות ביחס
לשנה שעברה וגידול של 40% במכירות ריסק בריאות .
למדתי להתמקד בעיקר ולהתעלם מהטפל להסתכל על כל סיטואציה ולראות מה מקדם
אותי לעבר המטרות שלי .
למדתי לקבוע יעדים ותוכנית פעולה בכדי להשיג אותם כיום אני עובד לפי יעדי עבודה
מוגדרים ועם תוכנית פעולה מסודרת .
אני רוצה להודות לך על ההקשבה , הסבלנות והעצות המועילות אתה אדם מיוחד ואין לי
ספק שנמשיך תהליכים דומים גם בעתיד .

בברכה ,

אורן שדה